



Forum: Forum

Topic: formation vendre en reunion

Subject: formation vendre en reunion

Publié par: Anonymes

Contribution le : 29/08/2014 18:45:19

..Le Guide pratique de la Vente en Réunions accompagné de trois heures de formations vidéo vous enseignera comment réussir pleinement vos réunions de vente à domicile et vous permettra de devenir un(e) véritable virtuose de la Vente en Réunions.

...L'une des difficultés récurrentes dans la vente en réunions, est sans aucun doute la "reprise de nouveaux rendez-vous" ! Combien de fois n'entendons nous pas dans les formations :

"Ce n'est pas facile de convaincre une future hôtesse..."

"Le chiffre n'est pas mal, mais... personne n'accepte un nouveau rendez-vous..."

" Il n'y avait que trois personnes présentes..."

"..."

...C'est pourtant votre hôtesse qui devient votre première alliée dans le succès d'une réunion et surtout dans la reprise des nouveaux rendez-vous. Vous avez probablement remarqué que lorsqu'une hôtesse est réellement motivée, le nombre d'invité(e)s est optimal et les reprises sont extrêmement faciles à dater.

...Le Guide Pratique de la Vente en Réunions, ne s'adresse pas seulement à ceux et celles qui désirent apprendre à animer des réunions de vente à domicile, il s'adresse à tous les Distributeurs et Distributrices en Marketing Direct et VDI qui pratiquent la vente en réunions.